

S6D8 Maj 26/07/21

Contenu Malette Formateur

Fiche CRM
Offre commerciale : parcours formation
Planning détaillé
Feuille émargement à faire signer impérativement (pour facturation et envoi certificat réalisation)
Evaluation à chaud à remettre à chaque stagiaire en fin de formation (et à récupérer si possible avant de partir)
Supports pédagogiques initiation soit TRAPECONLINE, soit TRAPECCONNECT à remettre au client sur clé USB ou par mail
Synthèse formation à remplir par formateur
Synthèse Validation des acquis à remplir par formateur
Evaluation formateur à remplir par formateur
Matrices étiquettes TRAPEC dont archives et desserte